



Володимир Воробей

бізнес-консультант (15 років)

Агенція економічного розвитку PPV, <https://ppv.net.ua/uk>
Мережа Центрів Інформаційної Підтримки Бізнесу,
<https://bisc.org.ua/>



vv@ppv.net.ua



<https://www.facebook.com/vorobey>



+380 67 670 01
06



<https://www.linkedin.com/in/volodymyrvorobey/>



Львів,
Україна

15+ роки досвіду у бізнес-консалтингу для МСП, зокрема, у питаннях розробки стратегії, побудови бізнес-моделі компанії, формування, визначення унікальної ціннісної пропозиції існуючих та нових (розроблених) продуктів компанії, бізнес-планування, операційного та фінансового управління, політик та стратегій корпоративної соціальної відповідальності.

Ключові клієнти - виробничі та сервісні компанії: Gis Point Мірничий (Львів), Limestone (Львів), Gushka (Івано-Франківськ), SEMЕсораск (Львів), Тес3 (Львів), Нуаре (Київ), Iris Group (Івано-Франківськ)

Добре розвинуті координаційні, комунікаційні та аналітичні навички. Володіння онлайн сервісами та програмними продуктами. Англійська мова на рівні B2.

Агенція економічного розвитку PPV має статус асоційованого члена мережі European Creative Business Network, а також є Центром інформаційної підтримки бізнесу в м. Львів

ОСВІТА

1995-2000 Львівський національний університет імені Івана Франка
Економічний факультет, диплом магістра.

ЗНАННЯ МОВ

Українська	рідна
Англійська	просунутий рівень
Польська	Просунутий рівень
Німецька	Просунутий

КОМП'ЮТЕРНА ГРАМОТНІСТЬ

Microsoft Office, Office 365, MS Teams, Zoom, Trello, Google forms/docs, JotForm, Menti, Miro, Messengers.

РЕЛЕВАНТНИЙ ДОСВІД

Грудень 2023 - дотепер

Консалтинговий супровід Gis Point Мірничий

Бізнес-консультант

Мета: консалтинговий супровід розробки нового напрямку діяльності компанії.

Основні завдання: діагностика поточного стану бізнесу, аналіз існуючої стратегії, визначення ключових продуктів та ринків, напрацювання стратегічних цілей, оцінка та прописання ключових спроможностей компанії.

Жовтень 2023 - дотепер

Консалтинговий супровід компанії Limestone

Бізнес-консультант

Мета: напрацювання моделі роботи мережі центрів Limestone.

Основні завдання: розробка моделі мережі центрів Limestone, опрацювання фінансової моделі мережі центрів, стратегія розвитку мережі центрів, розробка стратегії залучення фінансування для мережі центрів.

Результат: розроблена модель роботи мережі центрів Limestone.

Вересень 2023 – грудень 2023р.

ГО «Буковинська агенція регіонального розвитку»

Бізнес-консультант

Мета – розробка продуктів (послуг) Агенції регіонального розвитку.

Основні завдання: оцінка поточного стану, напрацювання можливих сценаріїв розвитку, розробка продуктів (послуг) Агенції та її бізнес-моделі.

Результат: розроблені основні продукти (послуги) Агенції регіонального розвитку.

2022р. - дотепер

Нова економіка Івано-Франківська / 2022-2025 рр.

Директор з інновацій

Мета - посилити локальні економічні процеси, щоб стимулювати інноваційну економіку та спонукати створення продуктів з високою доданою вартістю в Івано-Франківську.

Основні завдання: управління інноваційними компонентами проєкту, консультування МСБ в напрямку впровадження інновацій.

Замовник/донор: Проєкт фінансується Європейським Союзом у рамках програми «Мери за економічне зростання»

Партнери: Виконавчий комітет Івано-Франківської міської ради, інноваційний центр Promprylad.Renovation, урбаністична лабораторія METALAB.

Серпень 2022-грудень 2022

Сироварня Будз-Баран

Бізнес-консультант

Мета: розробити стратегію розвитку Будз-Баран на період до 2030.

Основні завдання: опрацювання стратегічних напрямків, продуктів та ринків, бізнес-модель, фінансова модель, ключові завдання.

Результат: стратегія розвитку Будз-Баран до 2030.

Червень 2022р. – серпень 2022р.

Розробка цільової моделі екосистеми Kaizen спільнот

Бізнес-консультант

Мета: розробити цільову модель екосистеми Kaizen спільнот (експериментальних демократичних мікро-шкіл).

Основні завдання: розробка продуктів, функцій, структури та бізнес-моделі спільнот, розробка стратегії, визначення стратегічних напрямків та цілей.

Результат: розроблена стратегія 2022 та цільова модель екосистеми Kaizen спільнот.

травень-червень 2021р.

Консалтинг для IQMED

Бізнес-консультант

Мета - розробити стратегію розвитку компанії.

Основні завдання: діагностика поточного стану бізнесу, аналіз конкурентного середовища, визначення пріоритетних напрямів діяльності, формування ціннісної пропозиції, визначення ключових показників ефективності.

Результат - стратегія компанії зі стратегічними та операційними цілями та планом дій (документ).

лютий 2021р.

Консалтинг для ReStart Agency

Бізнес-консультант

Мета - розробити план розвитку компанії на 3 роки.

Основні завдання: аналіз продуктів, ринків, конкурентів, визначення конкурентної переваги, визначення стратегічних напрямів та цілей.

Результат - стратегія (пріоритетні напрямки розвитку на найближчі 3 роки), операційний план на 2021 рік.

Грудень 2021р.

Сервісна компанія ADAMSON

Бізнес-консультант

Мета - розробити стратегію компанії.

Основні завдання: проаналізувати бізнес-модель Сервісної компанії ADAMSON, аналіз напрямків розвитку послуги, напрацювання сценаріїв розвитку продукту ADAMSON NEX.

Результат - стратегія розвитку продукту.

жовтень-листопад 2020р.

Консалтинговий проект для компанії Львівська свічкова мануфактура

Бізнес-консультант

Мета - розробити стратегію розвитку компанії.

Основні обов'язки: проведення бізнес-діагностики компанії, підготовка аналітичного звіту, формування сценаріїв розвитку компанії, підготовка проміжних та фінального звітів, проведення 2 стратегічних сесій (вивчення документації та інформації, отриманої від компанії).

Результат - стратегія компанії із форматами колаборацій (документ).

2020р.

Розвиток Мережі Центрів інформаційної підтримки бізнесу / 2017-2020

Керівник проекту

Мета проекту - допомогти українському малому та середньому бізнесу стати більш успішним та конкурентним.

Основні завдання: організація та проведення тренінгів та подій, зокрема, 3-денного тренінгу Маркетингова стратегія для МСП, 3-денного тренінгу Фінанси для МСП, онлайн Форуму Фінансові можливості для МСП, що включає розробку концепції заходів, пошук експертів, узгодження програми заходів тощо.

Замовник/донор: Проект фінансується у рамках ініціативи Європейського Союзу EU4Business.

2008- дотепер

Агенція економічного розвитку PPV

Директор